



PUBLIC BANK BERHAD

(6463-I)

PUBLIC ISLAMIC BANK BERHAD

(14328-V)

Customer Service Charter

Issue date: 08/02/2018

CUSTOMER SERVICE CHARTER – SERVICE STANDARDS

A. BACKGROUND

The Customer Service Charter (also referred to as **Charter**) was set up in 2011 with the intention to outline key commitments and service standards for all banks when providing services to customers.

B. SERVICE STANDARDS

Pillar 1: Know Your Customer

Description:

To understand the customer profile that enables the bank to:

- Anticipate the customer’s needs and preference.
- Offer products and services as per his/her requirements.

Expected Outcome:

BUILD TRUST.

No.	Commitment	Service Standards
1.1	We strive to help customer find the right product to suit his/her need/profile.	<ul style="list-style-type: none">a. Knowledgeable staff is available to serve customer.b. Customer’s information is gathered during new account opening process to get to know the customer, which may include the completion of banking forms and asking for supporting documents.c. Information on features and fees for the various products and services is available to customer through various channels (i.e. branch/brochures/call centre/bank’s website).d. The bank conducts periodic customer satisfaction feedback/surveys to ensure that customer’s needs are fulfilled.

Pillar 2: Timely & Efficient Service

Description:

Deliver a seamless basic/general banking services wherein the customer is aware of:

- Time that will be taken.
- Broadly, the steps involved in executing their instructions.

Expected Outcome:

BEING RELIABLE.

Service Level Target:

80% of the customers are served within the expected service level.

No.	Commitment	Service Standards
2.1	We will set a clear expectation on time taken for various services.	a. Information on time taken to deliver services to customer i.e. expected service standard is made available through various channels (i.e. branch/brochures/call centre/bank's website).
2.2	We will serve customers promptly at our branch counter service.	<p><u>Customer Waiting Time:</u> Within 2 minutes.</p> <p><u>Customer Serving Time:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Within 2 minutes for simple transactions e.g. single transaction, cash withdrawals. • Within 5 minutes for complex transactions e.g. Remittance/FD Transaction.
2.3	We will efficiently attend to account applications at our branch counter service.	<p><u>Account Application Turnaround Time</u> (From full documents and information received).</p> <p>a. Open Basic Savings Account</p> <ul style="list-style-type: none"> • New Customer: Within 8 minutes. • Existing Customer: Within 8 minutes. <p>b. Open Basic Current Account</p> <ul style="list-style-type: none"> • New Customer: Within 10 minutes. • Existing Customer: Within 10 minutes. <p>c. Close Account Turnaround Time</p> <ul style="list-style-type: none"> • Basic Savings Account: Within 5 minutes. • Basic Current Account: Within 10 minutes. <p>Note: This does not take into account onboarding process – Banks have their own onboarding process/introduction to banks' products and services.</p> <p><u>Issuance of ATM or Debit Card</u> Within same business day of opening savings account.</p>
2.4	We will efficiently attend to banking transactions.	<p><u>Executing a foreign currency remittance</u></p> <p>Please refer to our Bank's Foreign Exchange Rate for the currencies available for exchange at Public Bank.</p> <p>a. Inward – Depending on the cut off time.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Before cut off time: Credited on the same day. • After cut off time: Credited on the next working day.

No.	Commitment	Service Standards
		<p>b. Outward – Processing time depending on the cut off time.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Before cut off time: Processed on the same day. • After cut off time: Processed on the next working day. <p>Note: The date of receiving funds is subject to the completeness of information and the extent of checks/due diligence performed by individual banks.</p>
2.5	We will efficiently attend to product applications.	<p><u>Product Application Turnaround Time</u> (From full documents and information received by the bank).</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Credit Card Application: Within 3 working days + Time taken to post the card. 2. Hire Purchase/AITAB Hire Purchase-i Application: Within 2 working days. 3. Mortgage Loan/Financing Application (Individual): Within 5 working days. 4. Loan/Financing Application for Small and Medium Enterprise (SME): Within 3 weeks.
2.6	We will follow through and provide the requisite updates to customer’s queries.	<p>a) <u>Phone</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Where no follow up is required – Immediate such as first call resolution. • Where follow up is required – Within 3 working days from date of 1st call. • Where enquiry is complex, bank will provide a reasonable timeframe and keep the customer updated accordingly. <p>b) <u>Written (E-mail, fax, letter, social media)</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • For e-mail <ol style="list-style-type: none"> i. Provide acknowledgement response automatically/within 24 hours, if the e-mail is addressed to: <ul style="list-style-type: none"> • customerservice@publicbank.com.my or • islamicbkg@publicislamicbank.com.my ii. Respond within 3 working days from the date of receipt of enquiry if the enquiry is not complex. • For letter or fax <ol style="list-style-type: none"> i. Provide timeframe and keep customer updated upon receipt.

No.	Commitment	Service Standards
		<ul style="list-style-type: none"> • For social media (where applicable) <ul style="list-style-type: none"> i. Provide acknowledgement response within 24 hours if it is a working day. Otherwise, the acknowledgement response will be on the working day which follows. ii. Respond within 3 working days from the date of receipt of enquiry if the enquiry is not complex. <p>Note: Where the enquiry is complex, the bank will provide a reasonable timeframe and keep the customer updated accordingly.</p> <p>c) <u>Counter</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Where no follow up is required, the bank will endeavour to provide first touch point resolution immediately. • Where follow up is required – Within 1 working day from the date of the 1st visit. • Where the enquiry is complex, the bank will provide a reasonable timeframe and keep the customer updated accordingly.
2.7	We will address customer's complaints/issues consistently and promptly.	<ul style="list-style-type: none"> a) Acknowledge customer's complaints/issues within 24 hours of a working day. b) Communicate clearly on the complaint/issue. c) Address the complaint/issue in an equitable, objective and timely manner by informing customer on the bank's decision no later than 10 calendar days from the date of the receipt of the complaint. d) Keep customer updated if unable to address issues within the stipulated timeframe. e) Provide information on escalation to higher alternative avenues if the queries are not to the customer's satisfaction at first instance. <p>Note: Complaints management is governed by the guidelines spelt out by Bank Negara Malaysia (BNM) and banks will operate accordingly.</p>

Pillar 3: Transparent & Personal Service

Description:

Endeavour to deliver the customer experience wherein the customer:

- Is given access to products and services related information.
- Is handled by competent and knowledgeable staff who will strive to provide good service.

Expected Outcome:

BETTER ENGAGEMENT.

No.	Commitment	Service Standards
3.1	We are open and transparent in our dealings.	<p>The following Information is made available through any of the various channels of communication such as branch/brochures/call centre/bank’s website:</p> <ul style="list-style-type: none"> a) Fees, charges, penalties and relevant interest rates and obligations in the use of a banking product or service. b) Product related details (i.e. product disclosure sheets, terms and conditions) are shared at the point of sale.
3.2	We train our bank personnel to have adequate knowledge to advise and assist customers on banking products and services.	Sales personnel/Personal Financial Advisor/Relationship Manager is knowledgeable about the bank’s products and services.
3.3	We provide customers a personable service experience.	<ul style="list-style-type: none"> a) First impressions <ul style="list-style-type: none"> • Acknowledge customer when customer walks in/approaches the bank counter. • Offer to assist the customer. b) Understand the customer’s needs <ul style="list-style-type: none"> • Ask questions to understand what the customer wants. • Listen attentively to customer. c) Handle the queries/instructions <ul style="list-style-type: none"> • Provide options that meet customer’s needs. • Use simple words and explanations with the customer. • Perform end to end follow-up until customer’s issue is resolved. <p>Ask questions to understand what the customer wants.</p>

Pillar 4: Banking Made Accessible

Description:

Offer an engagement model wherein the customer is aware of:

- Multi-channel options.
- Accessibility.

Expected Outcome:

PROVIDE CONVENIENCE OF BANKING FOR CUSTOMER'S PEACE OF MIND.

No.	Commitment	Service Standards
4.1	We are easily accessible via various channels i.e. physically & virtually.	<p>Customer is kept informed on the physical and virtual channels available to him/her, using the various modes of communication such as branch/ brochures/call centre/bank's website.</p> <p>Specifically, the customer has access to the following:</p> <ul style="list-style-type: none"> • List of physical channels which include branches & self service machines. • List of virtual channels which include call centres and internet banking (please refer to our bank's website at www.pbebank.com). <p>Note: Channel availability may vary from bank to bank and customer will be informed of the same.</p>
4.2	We provide customers with efficient services via our virtual platforms outside of normal banking hours.	<p>Strive to ensure that our virtual channels meet the following target service levels:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Self service terminal (service uptime/month) – At least 95% of the time measured by machines on a monthly basis. • Call centre (if any) – At least 80% of calls are to be answered within 45 seconds. • Internet banking (service uptime/month) – 98%.
4.3	We inform customers on the various options for more convenient banking.	<p>Share with the customer the various options for performing transactions through alternate channels, depending on the banks channel presence and where applicable.</p> <p>This can be done via any of the following means:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Engagement by the bank personnel. • Signage to guide the customer. • Campaigns and brochures. • Corporate website.

No.	Commitment	Service Standards
4.4	We actively seek thoughts and suggestions on how banks can serve customers better.	Provide channels for customer to render feedback via: <ul style="list-style-type: none"> • Corporate website/Internet banking at www.pbebank.com. • Call Centre (please refer to our bank's website at www.pbebank.com). • Branch (customers will be notified of location of branches via the bank's website). • Periodic customer satisfaction surveys.

Additional Avenues of Resolving Disputes

If you are not satisfied with the outcome of your complaint or how it was handled, you may refer the matter to either of the following bodies who will help to settle the dispute.

1. The Association of Banks in Malaysia (ABM) – ABMConnect

An avenue set up by ABM to handle public enquiries and complaints on commercial banking matters.

The Association of Banks in Malaysia
34th Floor, UBN Tower
10, Jalan P. Ramlee
50250 Kuala Lumpur
Telephone : 1-300-88-9980
Fax : 603-2078 8004
Web site : www.abm.org.my

2. Bank Negara Malaysia (BNM) LINK (BNMLINK)

A centralised point of contact to facilitate rapid and effective response for members of the public in matters related to financial sector.

Laman Informasi Nasihat dan Khidmat (LINK)
Ground Floor, Block D,
Bank Negara Malaysia
Jalan Dato' Onn
50480 Kuala Lumpur
BNMTELELINK : 1-300-88-5465 (1-300-88-LINK)
603-2174 1717 (Overseas)
Fax : 603-2174 1515
E-mail : bnmteleshop@bnm.gov.my
Web site : www.bnm.gov.my/bnmteleshop

Additional Avenues of Resolving Disputes

3. Ombudsman for Financial Services (OFS) (formerly known as Financial Mediation Bureau)

An alternative complaint/dispute resolution channel to help settle disputes between financial service providers which are its members and the public.

Ombudsman for Financial Services

Level 14, Main Block

Menara Takaful Malaysia

No.4, Jalan Sultan Sulaiman

50000 Kuala Lumpur

Telephone : 603-2272 2811

Fax : 603-2272 1577

Web site : www.ofs.org.my



PUBLIC BANK BERHAD

(6463-I)

PUBLIC ISLAMIC BANK BERHAD

(14328-V)

Piagam Perkhidmatan Pelanggan

Tarikh dikeluarkan: 08/02/2018

PIAGAM PERKHIDMATAN PELANGGAN – PIAWAIAN PERKHIDMATAN

A. LATAR BELAKANG

Piagam Perkhidmatan Pelanggan (**Piagam**) telah diperkenalkan pada tahun 2011 dengan hasrat untuk menggariskan komitmen utama dan piawai perkhidmatan bagi semua bank dalam penyediaan perkhidmatan kepada para pelanggan mereka.

B. PIAWAIAN PERKHIDMATAN

Prinsip 1: Kenali Pelanggan Anda

Huraian:

Memahami profil pelanggan untuk membolehkan bank:

- Menjangka keperluan dan keutamaan/pilihan pelanggan.
- Menawarkan produk dan perkhidmatan mengikut keperluan pelanggan.

Keputusan yang dijangka:

MEMBINA KEPERCAYAAN.

No.	Komitmen	Piawai Perkhidmatan
1.1	Kami berusaha untuk membantu pelanggan mendapatkan produk yang betul dan bersesuaian mengikut profil /keperluan beliau.	<ol style="list-style-type: none">Mempunyai kakitangan yang berpengetahuan untuk melayan pelanggan.Untuk mengenali pelanggan, maklumat pelanggan dikumpulkan semasa proses pembukaan akaun baharu. Ini termasuk melengkapkan borang perbankan dan meminta dokumen sokongan.Maklumat tentang ciri-ciri dan yuran bagi pelbagai produk dan perkhidmatan boleh diperolehi oleh pelanggan melalui pelbagai saluran (seperti cawangan bank/risalah/pusat panggilan/laman sesawang bank).Bank menjalankan kaji selidik kepuasan pelanggan secara berkala bagi mendapatkan maklum balas daripada pelanggan untuk memastikan keperluan pelanggan dipenuhi.

Prinsip 2: Perkhidmatan Yang Cepak dan Menepati Masa

Huraian:

Memberikan perkhidmatan perbankan asas/am dengan lancar di mana pelanggan sedar akan:

- Masa yang akan diambil.
- Secara amnya, langkah-langkah untuk melaksanakan arahan beliau.

Keputusan yang Dijangka:

BOLEH DIPERCAYAI.

Sasaran Tahap Perkhidmatan:

80% daripada pelanggan dilayan dalam lingkungan tahap perkhidmatan yang dijangkakan.

No.	Komitmen	Piawaian Perkhidmatan
2.1	Kami akan menetapkan satu jangka masa yang tertentu untuk pelbagai perkhidmatan.	a. Maklumat tentang masa yang diambil untuk menyampaikan perkhidmatan kepada pelanggan iaitu piawaian perkhidmatan yang dijangka, boleh diperolehi melalui pelbagai saluran (iaitu cawangan bank/risalah/pusat panggilan/laman sesawang bank).
2.2	Kami akan melayani pelanggan di kaunter perkhidmatan cawangan kami dengan kadar segera.	<u>Masa Menunggu:</u> Dalam masa 2 minit. <u>Masa yang Diambil untuk Melayan Pelanggan:</u> <ul style="list-style-type: none">• Dalam masa 2 minit untuk transaksi mudah, contohnya satu transaksi, pengeluaran wang tunai.• Dalam masa 5 minit untuk transaksi yang kompleks seperti transaksi pengiriman wang/deposit tetap.
2.3	Kami akan menguruskan permohonan akaun di kaunter perkhidmatan cawangan kami dengan cekap.	<u>Jangka Masa untuk Permohonan Akaun</u> (Dari penerimaan dokumen dan maklumat yang lengkap). a. Membuka Akaun Simpanan Basic <ul style="list-style-type: none">• Pelanggan Baru: Dalam masa 8 minit.• Pelanggan Sedia Ada: Dalam masa 8 minit. b. Membuka Akaun Semasa Basic <ul style="list-style-type: none">• Pelanggan Baru: Dalam masa 10 minit.• Pelanggan Sedia Ada: Dalam masa 10 minit. c. Penutupan Akaun <ul style="list-style-type: none">• Akaun Simpanan Basic: Dalam masa 5 minit.• Akaun Semasa Basic: Dalam masa 10 minit. Nota: Ini tidak mengambil kira masa yang diambil untuk keseluruhan pemprosesan akaun – Setiap bank mempunyai sistem pemprosesan/pengenalan kepada produk dan perkhidmatan bank masing-masing. <u>Pengeluaran kad ATM atau Debit</u> Pada hari perniagaan yang sama di mana akaun simpanan dibuka.

No.	Komitmen	Piawaian Perkhidmatan
2.4	Kami akan menguruskan semua transaksi perbankan dengan cekap.	<p><u>Melaksanakan pengiriman mata wang asing</u></p> <p>Sila rujuk Kadar Pertukaran Mata wang Asing Bank kami untuk mata wang yang tersedia untuk ditukar di Public Bank.</p> <p>a. Pengiriman wang masuk - Bergantung kepada had masa yang ditetapkan.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Sebelum had masa yang ditetapkan: Dikreditkan pada hari yang sama. • Selepas had masa yang ditetapkan: Dikreditkan pada hari bekerja yang berikutnya. <p>b. Pengiriman wang keluar - Waktu pemprosesan bergantung kepada had masa yang ditetapkan.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Sebelum had masa yang ditetapkan: Diproses pada hari yang sama. • Selepas had masa yang ditetapkan: Diproses pada hari bekerja yang berikutnya. <p>Nota: Tarikh penerimaan kiriman wang adalah tertakluk kepada maklumat yang lengkap dan tahap pemeriksaan/usaha yang wajar dilakukan oleh setiap bank.</p>
2.5	Kami akan menguruskan semua permohonan produk dengan cekap.	<p><u>Jangka Masa yang Diambil untuk Permohonan Produk</u> (Dari penerimaan dokumen dan maklumat yang lengkap oleh bank).</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Permohonan Kad Kredit: Dalam masa 3 hari bekerja + Masa yang diambil untuk mengepos kad kredit. 2. Permohonan Sewa Beli/Sewa Beli-i AITAB: Dalam masa 2 hari bekerja. 3. Permohonan Pinjaman/Pembiayaan Gadai Janji (individu): Dalam masa 5 hari bekerja. 4. Permohonan Pinjaman/Pembiayaan Perusahaan Kecil dan Sederhana (PKS): Dalam masa 3 minggu.
2.6	Kami akan mengambil tindakan susulan dan menyediakan maklumat yang terkini berkaitan dengan pertanyaan daripada pelanggan.	<p>a) <u>Telefon</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Sekiranya tiada tindakan susulan diperlukan – Serta-merta pada masa panggilan diterima. • Sekiranya tindakan susulan diperlukan – Dalam masa 3 hari bekerja dari tarikh panggilan pertama diterima. • Sekiranya pertanyaan adalah rumit, bank akan memberi satu jangka masa yang munasabah dan memastikan pelanggan diberi maklumat terkini dari semasa ke semasa.

No.	Komitmen	Piawaian Perkhidmatan
		<p>b) Bertulis (E-mel, faks, surat, media sosial)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Bagi e-mel <ul style="list-style-type: none"> i. Akaun penerimaan dibalas secara auto/dalam masa 24 jam, untuk e-mel yang dialamatkan ke: <ul style="list-style-type: none"> • customerservice@publicbank.com.my atau • islamicbkg@publicislamicbank.com.my ii. Memberi maklum balas dalam masa 3 hari bekerja dari tarikh penerimaan pertanyaan sekiranya pertanyaan tersebut adalah tidak rumit. • Bagi surat atau faks <ul style="list-style-type: none"> i. Memberi satu jangka masa dan maklumkan kepada pelanggan setelah menerima surat atau faks tersebut. • Bagi media sosial (di mana berkenaan) <ul style="list-style-type: none"> i. Akaun penerimaan perlu diberikan dalam masa 24 jam pada hari bekerja. Sekiranya hari tersebut bukan hari bekerja, akaun penerimaan akan diberi pada hari bekerja yang berikutnya. ii. Memberi maklum balas dalam masa 3 hari bekerja dari tarikh penerimaan pertanyaan sekiranya pertanyaan tersebut adalah tidak rumit. <p>Nota: Di mana pertanyaan adalah rumit, bank akan memberi satu jangka masa yang munasabah dan memastikan pelanggan diberi maklumat terkini dari semasa ke semasa.</p> <p>c) Kaunter</p> <ul style="list-style-type: none"> • Sekiranya tiada tindakan susulan diperlukan, bank akan berusaha untuk memberi satu resolusi dengan serta-merta semasa lawatan tersebut. • Sekiranya tindakan susulan adalah diperlukan – Dalam masa 1 hari bekerja dari tarikh lawatan pertama. • Sekiranya pertanyaan adalah rumit, bank akan memberi satu jangka masa yang munasabah dan memastikan pelanggan diberi maklumat terkini dari semasa ke semasa.
2.7	Kami akan menangani aduan/isu-isu pelanggan secara konsisten dan dengan kadar segera.	<ul style="list-style-type: none"> a) Akaun penerimaan aduan/isu-isu pelanggan diberikan dalam masa 24 jam pada hari bekerja. b) Berkomunikasi dengan jelas berkenaan aduan/isu tersebut. c) Menangani aduan/isu secara adil, objektif dan tepat pada masanya dengan memaklumkan kepada pelanggan berkenaan keputusan bank tidak lewat daripada 10 hari kalendar dari tarikh penerimaan aduan tersebut. d) Memastikan pelanggan sentiasa diberitahu sekiranya isu-isu tersebut tidak dapat ditangani dalam jangka masa yang telah ditetapkan.

No.	Komitmen	Piawaian Perkhidmatan
		<p>e) Memberi maklumat berkenaan saluran tambahan/alternatif sekiranya pelanggan tidak berpuas hati dengan tindakan yang telah diambil oleh pihak bank.</p> <p>Nota: Pengurusan aduan adalah tertakluk kepada garis panduan yang dikeluarkan oleh Bank Negara Malaysia dan bank harus beroperasi dengan sewajarnya.</p>

Prinsip 3: Perkhidmatan Yang Telus dan Berbudi Pekerti

Huraian:

Berusaha untuk memberikan pengalaman terbaik untuk pelanggan di mana pelanggan:

- Diberi akses kepada maklumat produk dan perkhidmatan yang berkaitan.
- Dikendalikan oleh kakitangan yang cekap dan berpengetahuan yang akan berusaha untuk memberikan perkhidmatan yang baik.

Keputusan yang Dijangka:

JALINAN HUBUNGAN YANG LEBIH BAIK.

No.	Komitmen	Piawaian Perkhidmatan
3.1	Urusan kami dijalankan secara telus dan terbuka	<p>Maklumat berikut ada disediakan melalui mana-mana saluran komunikasi seperti cawangan/risalah/pusat panggilan/laman sesawang bank:</p> <p>a) Yuran, caj, penalti dan kadar faedah yang berkaitan serta obligasi dalam penggunaan produk atau perkhidmatan perbankan.</p> <p>b) Butiran berkaitan produk (seperti lembaran pendedahan produk, terma dan syarat) adalah dikongsi pada masa urusan transaksi dilakukan.</p>
3.2	Kami melatih kakitangan bank kami supaya mereka dilengkapi dengan pengetahuan yang mencukupi untuk memberikan nasihat dan bantuan kepada pelanggan tentang produk dan perkhidmatan perbankan.	Kakitangan Jualan/Penasihat Kewangan Peribadi/Pengurus Perhubungan mempunyai pengetahuan luas tentang produk dan perkhidmatan bank.

No.	Komitmen	Piawaian Perkhidmatan
3.3	Kami menyediakan perkhidmatan yang mesra dan berbudi pekerti kepada pelanggan.	<p>a) Tindakan Pertama</p> <ul style="list-style-type: none"> Menyambut kedatangan pelanggan/semasa pelanggan datang ke kaunter bank. Menawarkan bantuan kepada pelanggan. <p>b) Memahami keperluan pelanggan</p> <ul style="list-style-type: none"> Bertanyakan soalan yang sewajarnya untuk memahami keperluan pelanggan. Mendengar keperluan pelanggan dengan teliti. <p>c) Pengendalian pertanyaan/arahan</p> <ul style="list-style-type: none"> Menyediakan pilihan yang memenuhi keperluan pelanggan. Menggunakan perkataan dan memberikan penjelasan yang mudah difahami oleh pelanggan. Melaksanakan tindakan susulan yang sewajarnya sehingga isu pelanggan selesai.

Prinsip 4: Perbankan Yang Mudah Diakses

Huraian:

Menawarkan model perhubungan di mana pelanggan sedar akan:

- Kepelbagaian pilihan saluran.
- Kemudahan untuk mengakses pelbagai saluran perbankan.

Keputusan yang Dijangka:

MENYEDIAKAN KEMUDAHAN PERBANKAN UNTUK KETENANGAN MINDA PELANGGAN.

No.	Komitmen	Piawaian Perkhidmatan
4.1	Kami memudahkan akses perbankan kami melalui pelbagai saluran iaitu secara fizikal dan maya.	<p>Pelanggan sentiasa dimaklumkan tentang saluran fizikal dan maya yang sedia ada, sama ada melalui cawangan bank/risalah/pusat panggilan/laman sesawang bank.</p> <p>Secara khusus, pelanggan mempunyai akses kepada perkara berikut:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Senarai saluran fizikal termasuk cawangan dan mesin layan diri. • Senarai saluran maya termasuk pusat panggilan dan perbankan internet (sila rujuk laman web bank kami www.pbebank.com). <p>Nota: Ketersediaan saluran mungkin berbeza dari bank ke bank dan pelanggan akan dimaklumkan tentang perkara tersebut.</p>

No.	Komitmen	Piawaian Perkhidmatan
4.2	Kami menyediakan perkhidmatan yang cekap melalui pelantar maya kami di luar waktu perbankan untuk pelanggan.	Berusaha untuk memastikan bahawa saluran maya kami memenuhi sasaran tahap perkhidmatan berikut: <ul style="list-style-type: none"> • Terminal layan diri (waktu perkhidmatan beroperasi/bulan) – Dinilai dari segi ketersediaan mesin setiap bulan iaitu sekurang-kurangnya 95%. • Pusat Panggilan (sekiranya ada) – Sekurang-kurangnya 80% panggilan dijawab dalam masa 45 saat. • Perbankan Internet (waktu perkhidmatan beroperasi/bulan) – 98%.
4.3	Kami memaklumkan kepada pelanggan tentang pelbagai pilihan yang sedia ada untuk memudahkan perbankan.	Berkongsi dengan pelanggan tentang saluran alternatif untuk melakukan transaksi bergantung kepada saluran yang disediakan oleh bank mengikut kesesuaian. <p>Ini boleh dilakukan melalui cara-cara yang berikut:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Interaksi dengan kakitangan bank. • Papan tanda untuk membimbing pelanggan. • Kempen dan risalah. • Laman sesawang bank.
4.4	Kami sentiasa berusaha untuk mendapatkan pandangan dan cadangan daripada pelanggan untuk penambahbaikan perkhidmatan pelanggan.	Menyediakan saluran untuk pelanggan memberi maklum balas melalui: <ul style="list-style-type: none"> • Laman sesawang bank/Perbankan internet iaitu www.pbebank.com. • Pusat panggilan (sila rujuk laman web bank kami www.pbebank.com). • Cawangan bank (pelanggan akan dimaklumkan tentang lokasi cawangan melalui laman sesawang bank tersebut). • Kaji selidik Kepuasan Pelanggan secara berkala.

Pendekatan Tambahan untuk Menyelesaikan Pertikaian

Sekiranya anda tidak berpuas hati dengan kesudahan aduan anda atau bagaimana aduan anda dikendalikan, anda boleh merujuknya kepada mana-mana badan yang berikut yang akan membantu untuk menyelesaikan pertikaian tersebut.

1. Persatuan Bank-Bank dalam Malaysia (ABM) – ABMConnect

Satu kaedah yang diwujudkan oleh ABM untuk mengendalikan pertanyaan dan aduan daripada orang awam mengenai hal-hal yang berkaitan dengan perbankan komersial.

Persatuan Bank-Bank dalam Malaysia

Tingkat 34, UBN Tower

10, Jalan P. Ramlee

50250 Kuala Lumpur

Telefon : 1-300-88-9980

No. Faks : 603-2078 8004

Laman web : www.abm.org.my

Pendekatan Tambahan untuk Menyelesaikan Pertikaian

2. Bank Negara Malaysia (BNM) LINK (BNMLINK)

Titik perhubungan berpusat untuk memudahkan maklum balas pantas dan berkesan bagi orang awam mengenai hal-hal yang berkaitan dengan sektor kewangan.

Laman Informasi Nasihat dan Khidmat (LINK)

Tingkat Bawah, Blok D

Bank Negara Malaysia

Jalan Dato' Onn

50480 Kuala Lumpur

BNMTELELINK : 1-300-88-5465 (1-300-88-LINK)
603-2174 1717 (Luar negeri)

No. Faks : 603-2174 1515

E-mel kepada : bnmtelelink@bnm.gov.my

Laman web : www.bnm.gov.my/bnmlink

3. Ombudsman bagi Perkhidmatan Kewangan (OFS) (dahulunya dikenali sebagai Biro Pengantara Kewangan)

Satu saluran aduan/penyelesaian pertikaian untuk membantu menyelesaikan pertikaian di antara penyedia perkhidmatan kewangan yang merupakan ahli Ombudsman dengan orang awam.

Ombudsman bagi Perkhidmatan Kewangan

Aras 14, Blok Utama

Menara Takaful Malaysia

No. 4, Jalan Sultan Sulaiman

50000 Kuala Lumpur

Telefon : 603-2272 2811

No. Faks : 603-2272 1577

Laman web : www.ofs.org.my